

SAMARBEIDSAVTALE

mellom

Heath Lambert Norway AS (HLN)

og

Fiskeri- og Havbruksnæringens Landsforening (FHL)

1. Avtalens formål og omfang

Formålet med denne avtale er å oppnå best mulig innkjøpsbetingelser for FHL's egne og medlemmers forsikringsavtaler med hensyn til pris, vilkår, rådgivning og service.

Avtalen omfatter megling og rådgivning av samtlige forsikringsprodukter med unntak av:

- Kredittforsikring
- Obligatorisk Tjenestepensjon (OTP)
- Yrkesskadeforsikring

Etter nærmere avtale kan avtalen utvides til også å gjelde ovennevnte forsikringsprodukter.

Det enkelte FHL medlem er omfattet av denne avtale ved undertegning av fullmakt iht. vedegg A.

2. HLN's oppgaver og plikter:

2.1 Analyse og rådgivning

Basert på den informasjon HLN mottar fra FHL og det enkelte medlem, gi råd og veiledning med sikte på å avdekke forsikringsbehov hos FHL og det enkelte medlem.

Gi råd om valg av forsikringsløsning og forsikringsgiver.

Bistå FHL og det enkelte medlem i juridiske og andre spørsmål knyttet til forsikringsforhold. Dersom FHL ønsker en faglig utredning innen juridiske eller aktuarielle spørsmål, må dette avtales og honoreres særskilt.

Gi råd og vurderinger om tolkning av konkrete spørsmål tilknyttet forsikringsavtalene.

2.2 Anbud og valg av forsikringsgiver

Forhandle en rammeavtale med et eller flere forsikringsselskap for de forsikringsprodukter som er omfattet av denne avtale.

Sørge for en saksbehandling og evaluering som gjør FHL og det enkelte medlem i stand til å velge forsikringsløsning og forsikringsgiver på et faglig og forretningsmessig forsvarlig grunnlag.

Administrere full anbudsrunde eller ensidig fornyelse i henhold til avtale med FHL og/eller det enkelte medlem. Avtalen om hvordan en bør gå frem inngås i lys av en vurdering av hva som synes gunstigst og/eller ønskelig for FHL og det enkelte medlem.

Sørge for en saksbehandling som sikrer at forsikringsavtalen kan tre i kraft på fornyelsestidspunkt eller annet avtalt tidspunkt.

Redegjøre for aktuelle MAP-fradrag og/eller meglerprovisjoner.

I god tid påbegynne fornyelsesarbeidet eller arbeid med tegning av nye forsikringer.

2.3 Service og oppfølging

Bistå FHL og det enkelte medlem overfor forsikringsgiver dersom et forsikringstilfelle inntreffer.

Overvåke endringer i forsikringsbehov i forsikringsperioden og bidra til at nye behov blir tatt hensyn til ved at det gjøres nødvendige endringer i løpende forsikringsavtaler, og at de nye behovene blir tatt hensyn til ved tegning av nye forsikringer.

Sørge for at informasjon fra FHL og det enkelte medlem med betydning for forsikringsomfanget og risikovurderingen gis videre til forsikringsgiver.

Sørge for at relevant informasjon vedrørende forsikringsdekningen som mottas fra forsikringsgiver gis videre til FHL og det enkelte medlem.

Sørge for rapportering til FHL i henhold til den til enhver tid avtalte rapporteringsstruktur

3. FHLs og det enkelte medlems oppgaver og plikter

FHL skal aktivt markedsføre, anbefale og oppfordre medlemmene til å benytte HLN på de områder som er omfattet av denne avtale.

Så lenge avtalen er i kraft, ikke å benytte andre forsikringsmeglere eller assurandører/agenter/forsikringsselskapsrepresentanter i forbindelse med forsikringer som er omfattet av denne avtale. Alle forsikringstilbud skal således gå gjennom HLN.

Redegjøre for tidligere og eksisterende forsikringsforhold og gi all annen informasjon og/eller dokumentasjon som er relevant for den bistand som HLN skal yte i henhold til denne avtalen.

Fremskaffe og oversende til HLN de opplysninger og den dokumentasjon HLN trenger for å gi en korrekt, hensiktsmessig og objektiv beskrivelse overfor forsikringsgiver.

I god tid før fornyelse og ellers når det er behov, bistå i og delta i arbeid med å utrede FHLs og det enkelte medlems situasjon og behov knyttet til alle typer forsikringer for å legge grunnlag for en strategi knyttet til fornyelser og eventuell tegning av nye forsikringer.

Betale premier og honorarer innen forfalltid.

Redegjøre for og gi dokumentasjon vedrørende alle endringer som har betydning for forsikringsforholdene knyttet til både eksisterende forsikringer og i forhold til eventuelt behov for å tegne nye forsikringer. Slik redegjørelse skal gis både i forbindelse med fornyelser og i løpet av forsikringsperioden.

4. Betaling av vederlag

Vederlag til Heath Lambert Norway AS er definert i vedlegg B.

Ved kontraktens inngåelse er HLN's vederlag fritatt for merverdiavgift. Dersom det i løpet av avtaleperioden innføres avgift på forsikringsmeglertjenester, vil merverdiavgift bli belastet FHL og det enkelte medlem i tillegg til vederlaget.

Vederlaget kan reforhandles ved avtalens fornyelse.

5. Avtalens varighet

Avtalen gjelder fra 1. juli 2006 og løper i minimum ett år. Deretter fornyes denne automatisk for ett år om gangen dersom partene ikke skriftlig har sagt opp avtalen med 6 måneders varsel før utløp av avtaleperioden.

Inngår FHL en flerårig avtale med forsikringsgiver for en eller flere av forsikringene som er omfattet av denne avtale, utvides varigheten av denne samarbeidsavtalen for de aktuelle forsikringene med en tilsvarende periode.

6. Konfidensialitet

Partene har taushetsplikt om forhold knyttet til denne avtalen, dog slik at FHLs medlemmer skal ha rett til å gjøre seg kjent med de betingelser som til enhver tid gjelder mellom partene.

Unntak gjelder for den informasjon HLN etter FHLs anmodning gir til fremtidige forsikringsmeglere dersom FHL skifter megler.

7. Tvisteløsning og jurisdiksjonsvalg

Denne avtalen skal reguleres og tolkes i samsvar med norsk rett.

Hvis det oppstår spørsmål eller konflikter som har sammenheng med forståelsen eller gjennomføringen av denne avtalen, skal partene gjøre sitt ytterste for å få disse spørsmål løst i minnelighet.

Hvis det ikke lykkes å finne en løsning som begge parter kan godta, skal tvister løses ved voldgift i henhold til reglene i tvistemålslovens kapittel 32.

8. Undertegning

Denne avtalen er inngått i to – 2 – eksemplarer med ett eksemplar til hver av partene.

Sted

Dato

Heath Lambert Norway AS

Fiskeri og Havbruksnæringens Landsforening
FHL Fordel

Kolbein Aarnes

Geir Andreassen

Arne Henriksen

Rune Vågnes

VEDLEGG A

Meglerfullmakt

mellom
Heath Lambert Norway AS (HLN)
og
Medlem av Fiskeri- og Havbruksnæringens Landsforening (FHL-medlem)

Denne fullmakt gjelder: Samtlige Skadeforsikringer, unntatt kredittforsikring
Samtlige Personforsikringer, unntatt yrkesskadeforsikring
Samtlige Pensjonsforsikringer unntatt OTP

FHL-medlemmet gir herved HLN fullmakt til å:

- Innhente all relevant informasjon om FHL-medlemmets forsikringer
- Innhente informasjon elektronisk via internett og forsikringsselskapenes kundedialogsystemer.
- Gjennomføre forhandlinger med aktuelle forsikringsselskaper om forsikringstilbud til godkjenning for FHL-medlemmet.
- Si opp/fristille gjeldende forsikringsavtaler. Livs- og pensjonsforsikringsavtaler må FHL-medlemmet etter gjeldende regler selv si opp.

Alle henvendelser fra FHL-medlemmet og den ansatte skal rettes til HLN som sørger for nødvendig kommunikasjon med forsikringsselskapene. Forsikringsselskapene retter også sine henvendelser til HLN.

FHL-medlemmet forplikter seg, så lenge fullmakten er i kraft, til ikke å benytte andre forsikringsmeglere eller assurandører/agenter i forbindelse med forsikringer denne fullmakt omfatter. Alle forsikringstilbud skal således gå gjennom HLN.

FHL-medlemmets og HLN's plikter og rettigheter knyttet til megling av de forsikringer denne fullmakt omfatter er regulert i separat avtale mellom Fiskeri- og Havbruksnæringens Landsforening datert xx juli 2006.

Fullmakten gjelder fra dags dato og løper i minimum ett år. Deretter fornyes denne automatisk for ett år om gangen dersom partene ikke skriftlig har sagt opp avtalen med 3 måneders varsel før utløp av avtaleperioden.

Denne fullmakten er utstedt i to – 2 – eksemplarer med ett til hver av partene.

Sted

Dato

Heath Lambert Norway AS

FHL-medlemmet (FHL)

VEDLEGG B

SAMARBEIDSAVTALE
mellom
Heath Lambert Norway AS (HLN)
og
Fiskeri- og Havbruksnæringens Landsforening (FHL)

VEDERLAG TIL HLN:

PROVISJON

Hvis provisjon til leverandør er inkludert i forsikringsgivers tilbud vil denne provisjon utgjøre HLN's godtgjørelse.

MEGLERASSISTERT PREMIE (MAP)

Hvis forsikringsgivers tilbud er basert på MAP, vil HLN fakturerer et honorar tilsvarende 10% av MAP-premien

VEDERLAG TIL FHL:

I tillegg til HLN's vederlag skal HLN fakturere det enkelte medlem et beløp tilsvarende 3% av den forsikringspremie som medlemmet betaler til forsikringsselskapet. Dette beløp skal avregnes og utbetales til FHL 2 ganger per år innen 15. april og 15. oktober.

I de tilfeller hvor provisjon er inkludert i forsikringsgivers tilbud, vil HLN i tillegg søke å få vederlaget til FHL inkludert i premien..

Sted

Dato

Heath Lambert Norway AS

Fiskeri- og Havbruksnæringens Landsforening
FHL Fordel

Kolbein Aarnes

Geir Andreassen

Arne Henriksen

Rune Vågnes